

¡Libera el poder del APALANCAMIENTO!



 Immunotec®

La oportunidad de ser un
influencer con estilo de vida

Ponte en esta situación....

Imagínate que no te tienes que despertar con la molesta alarma de un despertador... sino que te levantas a la hora que quieres.

Imagina que tu único “trayecto” de todas las mañanas es de tu máquina para hacer ejercicio a tu mesa para desayunar.

Imagínate que tu día empieza revisando los mensajes de los integrantes de tu equipo de todo el mundo, poniéndote al día sobre el crecimiento que tuvo tu organización durante la noche.

Diriges tu negocio desde una computadora portátil o un teléfono celular, ya sea tomando un café expreso en Barcelona, andando en bicicleta por una Ruta de Nueva Escocia o descansando bajo una palmera en Cancún. Olvídate del tráfico, de los problemas de la oficina y de sentirte como atrapado entre las paredes de un cubículo. Puedes participar en obras de beneficencia, pasar tiempo de calidad con las personas que aportan calidad a tu vida y saber que tu trabajo está marcando la diferencia. No sólo estás construyendo el negocio de tus sueños, sino que también estás ayudando a otros a alcanzar sus sueños.

Este panorama no sólo tiene que ser fruto de tu imaginación...

Muchos líderes de Immunotec ya han creado un negocio con su estilo de vida ideal, ¡y tú también puedes hacerlo!

El mundo ha sufrido grandes cambios y la forma de trabajar también ha cambiado. En lugar de las rutinas aburridas, el tráfico desquiciante y las oficinas repletas de cubículos, la gente se ha abierto a nuevas y grandes posibilidades para ganarse la vida. Ya no buscan simplemente un trabajo para pagar las facturas, sino un medio gratificante para mantener a sus familias. Siguen buscando seguridad, pero quieren una forma de conseguirla que tenga sentido, que añada valor a los demás y que permita la expresión personal. Esto ha creado una “tormenta perfecta” de oportunidades gracias a tendencias que evolucionan rápidamente, como estas:



TRABAJO A DISTANCIA



MARKETING EN REDES SOCIALES



ACTIVIDADES SECUNDARIAS CON INGRESOS ADICIONALES



NEGOCIOS CON ESTILO DE VIDA



COMERCIO ELECTRÓNICO



VENTAS DIRECTAS/ VENTAS LIBRES



NEGOCIOS EN CASA

Si eres una de esas personas que buscan un negocio con un estilo de vida diferente, Immunotec es la solución ideal. Es la oportunidad perfecta para trabajar desde casa, ya sea que simplemente busques un “ingreso adicional” o desarrollar una nueva profesión. Y uno de los mayores atributos de convertirse en Consultor Independiente Immunotec es la oportunidad de activar el poder del apalancamiento...

Si analizáramos a los empresarios más importantes del mundo, nos daríamos cuenta de que todos ellos tienen una cosa en común: saben cómo aprovechar el poder del **apalancamiento**.

El apalancamiento es la herramienta más poderosa para llegar al éxito, porque te permite escapar de la trampa de “intercambiar tiempo por dinero”, esa idea que detiene a tanta gente. Ahora, como Consultor Independiente Immunotec, puedes tener la misma oportunidad que los empresarios más exitosos tienen. Analicemos cómo se desarrolla todo esto.

El Plan de Compensación de Immunotec

para Consultores Independientes

Como una de las empresas de tecnología de la salud más innovadoras en el mundo, Immunotec está emprendiendo una agresiva expansión internacional y busca mensajeros para continuar este movimiento de bienestar en todo el mundo. La oportunidad de negocio que ofrece Immunotec está diseñada pensando en las personas que se mantienen muy ocupadas. Ofrece un horario flexible, trabajo con significado y la oportunidad de ayudar a otros mientras te ayudas a ti mismo. Si te gusta viajar, tendrás la oportunidad de ganar viajes de incentivo y asistir a eventos en diferentes lugares alrededor del mundo. Lo mejor de todo es que no hay límites a tu potencial, y que puedes alcanzar el éxito ayudando a otras personas a alcanzarlo. Y si en realidad te tomas el éxito en serio, puedes lograr tener una carrera gratificante creada por ti mismo, como han hecho muchos otros.

Los productos Immunotec son perfectos para cubrir las necesidades de bienestar de todas las personas que conoces. Y, por otro lado, existen millones de personas que buscan complementar su ingreso actual. El modelo de compensación de ventas apalancado de Immunotec te permite inscribir a estos dos tipos de personas:

- **Cientes que quieren utilizar los productos.**
- **Consultores que quieren construir un equipo de ventas.**

Puedes recibir ingresos por el volumen comisionable que ellos producen. Esta combinación de personas que utilizan los productos, que los comercializan de manera verbal y que ayudan a otras personas a iniciar su propio negocio, crean una base de ventas de productos en constante crecimiento que se mantiene por sí misma, lo que puede llegar a ser muy predecible y rentable.

Convertirse en Consultor Immunotec es muy sencillo. Simplemente tienes que registrarte en línea y comprar el Kit de Bienvenida para Consultores. Esto te dará derecho a lo siguiente durante todo un año calendario:

- **Descuentos de hasta el 30% en todos los productos comisionables.**
- **Tu sitio web replicado para ayudarte a promocionar tu negocio Immunotec.**
- **Centro de negocios en línea para apoyar tu esfuerzo para crear tu negocio.**



Además, puedes seguir los siguientes pasos adicionales para ayudarte a poner en marcha tu negocio:

- 1.** Elige el Paquete de Inicio o el pedido de activación que se ajuste a tus objetivos de negocio. Los Paquetes de Inicio de Immunotec están diseñados para ofrecer a los nuevos Consultores un gran valor en los productos más populares de Immunotec.
- 2.** Establece tu pedido mensual de Autoenvío. Aunque el Autoenvío es opcional, los paquetes especiales de productos de Autoenvío ofrecen a los Consultores un ahorro adicional considerable. Puedes cambiar, pausar o reiniciar un Autoenvío en cualquier momento.

¡Regístrate, comparte los productos y empieza a obtener ingresos!

El Plan de Compensación de Immunotec recompensa por el volumen que tú y tu red de Consultores produzcan a medida que todos construyan una base de Clientes personales. Hay siete formas de ganar:

- 1.** Ganancias de ventas al por menor
- 2.** Bono por Volumen de Clientes
- 3.** Bono de Desarrollo de Negocios
- 4.** Comisiones de equipo
- 5.** Bonos por Ascenso y por Ascenso Acelerado
- 6.** Bonos por Ascenso y por Ascenso Acelerado al Ascendente
- 7.** Bono del Consultor Platino Principal

1 Ganancias de ventas al por menor

Todo comienza con las ganancias de ventas al por menor. Tú compras los productos al precio de mayoreo y los comercializas directamente a la gente al menudeo. O simplemente puedes inscribir a la gente como **Ciente preferente en Autoenvío**, y ellos harán sus pedidos directamente a la empresa. Immunotec se encarga de toda la logística y te envía tus comisiones. Construir una gran base de Clientes es la clave para tener un negocio sólido y rentable.

Las Ganancias de Ventas al por menor de los Clientes son la diferencia entre el descuento de un Consultor y el precio de venta al menudeo de los productos. Tú obtienes ganancias de ventas cuando compras productos y los vendes directamente a tus Clientes al precio de venta al menudeo. También obtienes ganancias de ventas cuando tus Clientes hacen pedidos a través de tu página web de Consultor o cuando los piden directamente a Immunotec.

Puedes inscribir a tus Clientes en el programa de Autoenvío, y ellos recibirán un descuento en sus productos. Tu ganancia se calcula sobre la diferencia entre el precio del Autoenvío con descuento y el precio del Consultor.

Además, en Immunotec ofrecemos otra forma adicional de ganar gracias a las ventas de productos de tus clientes. La segunda forma es...

2 Bono por Volumen de Clientes

El Bono por Volumen de Clientes te recompensa en base a la cantidad del Volumen de Ventas del Cliente (VVC) que acumules en un mes calendario. El VVC es el volumen total que los Clientes compran directamente a Immunotec. Cuanto mayor sea el volumen, tú ganarás más.

El Bono por Volumen de Clientes se paga además de tus Ganancias de Ventas al por menor de la siguiente manera:

VOLUMEN DE VENTAS DEL CLIENTE (VVC)	NÚMERO MÍNIMO DE CLIENTES EN SU PRIMER NIVEL CON VP	NIVEL DE PAGO DEL BONO POR VOLUMEN DE CLIENTES
1,000 - 1,999	2	5% de VC
2,000 - 2,999	4	10% de VC
3,000 +	6	20% de VC

- Las Comisiones de Equipo se pagan sobre una base modificada cuando se paga el Bono por Volumen de Clientes.
- Para recibir este bono, el patrocinador del Cliente debe ser "pagado como" Asociado o superior para el ciclo de comisión mensual en el que se genera el Volumen de Clientes.





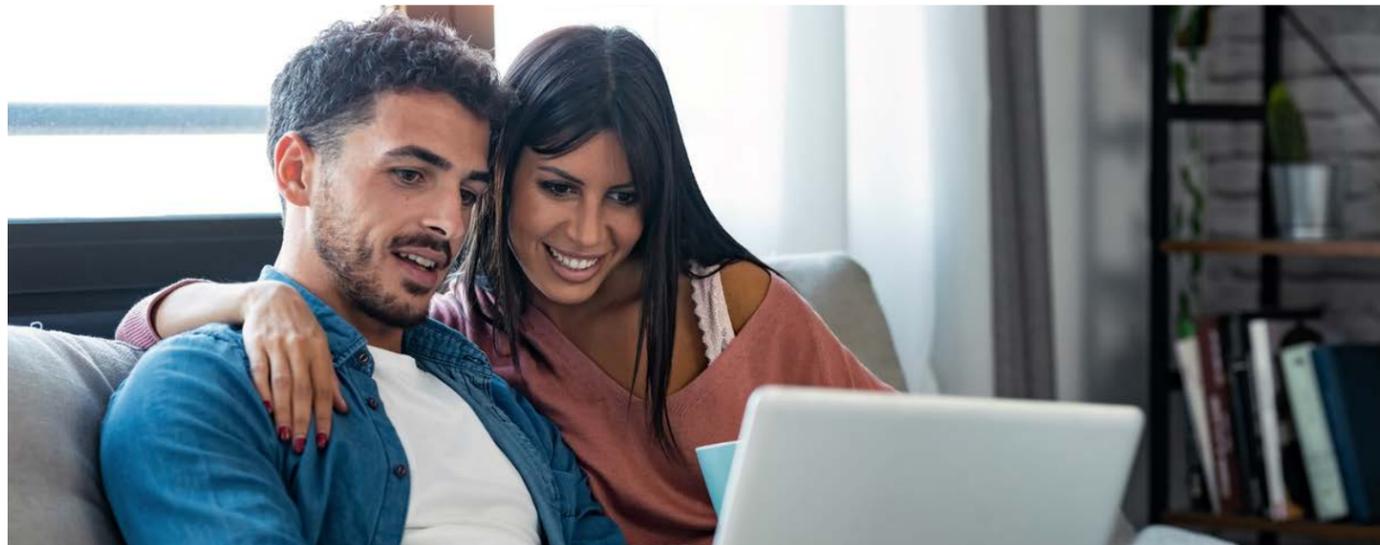
Bono de Desarrollo de Negocio

A continuación, puedes participar en el Bono de Desarrollo de Negocio o BDN. Este bono te recompensa por ayudar a tus nuevos Consultores a empezar a construir su negocio rápidamente. Cuando inscribas personalmente nuevos Consultores, recibirás un BDN de entre el 5 y el 20 por ciento sobre el volumen comisionable.

En pocas palabras, si inscribes a un Consultor, recibirás un 5% de BDN sobre el volumen comisionable que produzca en su cuenta el primer mes. Si inscribes a dos nuevos Consultores en un mes, recibirás un 10% de BDN sobre el volumen comisionable producido en las cuentas de ambos nuevos Consultores en el primer mes. Y si inscribes a tres nuevos Consultores en un mes, tu porcentaje BDN sube al 20% sobre el volumen que se produzca en las tres cuentas personales.

CRÉDITOS BDN	PAGO BDN	EJEMPLO DE GANANCIA BDN
1	5% de VC	$S/1,400 \text{ VC} \times 1 \times 5\% = S/.70^*$
2	10% de VC	$S/1,400 \text{ VC} \times 2 \times 10\% = S/.280^*$
3+	20% de VC	$S/1,400 \text{ VC} \times 3 \times 20\% = S/.840^*$

* El patrocinador que inscribe ganará el Bono de Desarrollo de Negocios (BDN) y el pago G1 en el mes de inscripción.



Comisiones de Equipo

Como sabes, el apalancamiento es la herramienta más poderosa para llegar al éxito, porque te permite escapar de la trampa de "intercambiar tiempo por dinero", esa idea que detiene a tanta gente. Otra forma de participar en el apalancamiento es a través de las Comisiones de Equipo. Immunotec paga a los Consultores hasta un 47% en comisiones de equipo sobre el Volumen Comisionable (VC) de cada producto vendido.

A medida que inscribes Consultores y los apoyas en la venta de productos y les ayudas a enseñar a sus equipos a hacer lo mismo, puedes avanzar de rango. Cuanto más alto sea el rango obtenido, mayor será el potencial de ingresos. Las Comisiones de Equipo se obtienen de la venta de productos Immunotec por parte de los Consultores Independientes. Los Consultores no están obligados a comprar productos para ganar comisiones.

	MIEMBRO	ASOCIADO †	PLATA	ORO	DIAMANTE	DIAMANTE EJECUTIVO	PLATINO
	REQUISITOS DE CALIFICACIÓN		REQUISITOS MENSUALES DE CALIFICACIÓN Y MANTENIMIENTO				
	400 VVP en cualquier mes de comisión	2,000 VGP de los cuales 400 deben ser VVP en cualquier mes de comisión	6,000 VTOC+ 3 ramificaciones de Asociados calificados, con no más de 2,700 puntos por ramificación*	30,000 VTOC+ 3 ramificaciones de Asociados calificados, con no más de 13,500 puntos por ramificación*	125,000 VTOC+ 4 ramificaciones de Asociados calificados, con no más de 56,250 puntos por ramificación*	500,000 VTOC+ 4 ramificaciones de Asociados calificados, con no más de 225,000 puntos por ramificación*	1,500,000 VTOC+ 4 ramificaciones de Asociados calificados, con no más de 675,000 puntos por ramificación*
	MANTENIMIENTO		400 VVP	600 VVP	600 VVP	600 VVP	600 VVP
	180 VVP	400 VVP					
G1	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%
G2		5%	10%	10%	10%	10%	10%
G3		5%	5%	7%	7%	7%	7%
G4			5%	7%	7%	7%	7%
G5				7%	7%	7%	7%
G6					7%	7%	7%
G7						2%	2%
G8							2%

* Una ramificación se refiere a un Asociado Calificado y su línea descendente.

† Ten en cuenta que es necesario alcanzar el rango de Asociado antes de avanzar a rangos superiores.



Bonos por Ascenso y Por Ascenso Acelerado

Los Consultores obtienen Bonos por Ascenso al vender productos y enseñar a otros a hacer lo mismo. Estos bonos se obtienen cada vez que un Consultor avanza a un rango superior y lo mantiene en los meses siguientes. El Bono por Ascenso te recompensa por ascender a un nuevo rango en cualquier momento. El Bono por Ascenso Acelerado te recompensa aún más por hacer ese avance de rango dentro de un período de tiempo específico.

El Bono por Ascenso se otorga cuando un Consultor asciende y mantiene su nuevo rango por segundo mes consecutivo. El Bono por Ascenso Acelerado se obtiene cuando un Consultor asciende a un nuevo rango dentro de un período específico de tiempo y se paga a lo largo de varios meses. Para obtener este bono, el nuevo rango se debe mantener cada mes. El Bono por Ascenso Acelerado puede obtenerse en cualquiera de los meses elegibles en que se mantenga el rango. Un elemento importante en el éxito de un negocio es la tutoría y la formación que recibes, y que luego tú compartes con tu propio equipo. Este bono lo fomenta.

BONO POR ASCENSO	
ASCIENDE Y MANTENTE ALLÍ	TU BONO POR ASCENSO
PLATA	S/480.00
ORO	S/1,200.00
DIAMANTE	S/6,000.00
DIAMANTE EJECUTIVO	S/12,000.00
PLATINO	S/24,000.00

O

BONO POR ASCENSO ACCELERADO							
ASCIENDE EN LOS PRIMEROS	MES 1	MES 2	MES 3	MES 4	MES 5	MES 6	TOTAL
2 MESES	ASCENSO A PLATA	S/480.00	S/480.00				S/960.00
4 MESES	ASCENSO A ORO	S/1,200.00	S/1,200.00				S/2,400.00
8 MESES	ASCENSO A DIAMANTE	S/6,000.00	S/3,000.00	S/3,000.00			S/12,000.00
12 MESES	ASCENSO A DIAMANTE EJECUTIVO	S/12,000.00	S/12,000.00	S/12,000.00	S/12,000.00		S/48,000.00
24 MESES	ASCENSO A PLATINO	S/48,000.00	S/48,000.00	S/48,000.00	S/48,000.00	S/48,000.00	S/240,000.00

Nota: Los bonos se aplican a las nuevas promociones y se obtienen una vez por rango.



Bonos por Ascenso y por Ascenso Acelerado al Ascendente

Immunotec reconoce los esfuerzos del liderazgo y de los Consultores patrocinadores que inspiran, enseñan y apoyan a sus Consultores para que asciendan de rango vendiendo productos y ayudando a otros a hacer lo mismo. El Bono por Ascenso del Ascendente y el Bono por Ascenso Acelerado del Ascendente te recompensan por estos esfuerzos. Estos bonos garantizan que tú y tu equipo reciban la mejor capacitación, apoyo y tutoría posibles a medida que crecen sus negocios.

El Bono por Ascenso del Ascendente se entrega al Ascendente de línea Ascendente de igual o mayor rango "pagado como" cuando sus Consultores de Línea Descendente ganan un Bono por Ascenso en el rango Oro y superior. Por ejemplo: cuando un Consultor de línea descendente asciende a Diamante y obtiene el Bono por Ascenso, el primer patrocinador de línea ascendente "pagado como" Diamante o superior recibirá S/2,400.00 como Bono por Ascenso del Ascendente. El Bono por Ascenso Acelerado del Ascendente se entrega cuando un Consultor de línea descendente asciende a un nuevo rango dentro de un período de tiempo específico y se paga a lo largo de varios meses. El nuevo rango del Consultor de Línea Descendente debe mantenerse cada mes para poder ganar este bono.

BONO POR ASCENSO DEL ASCENDENTE		
UN CONSULTOR EN SU LÍNEA DESCENDENTE ASCIENDE A	SU RANGO (PAGADO COMO)	MES 2 PAGO DE BONO
ORO	El primer Oro calificado o superior	S/600.00
DIAMANTE	El primer Diamante calificado o superior	S/2,400.00
DIAMANTE EJECUTIVO	El primer Diamante Ejecutivo calificado o superior	S/6,000.00
PLATINO	El primer Platino calificado	S/24,000.00

Y

BONO POR ASCENSO ACCELERADO DEL ASCENDENTE							
UN CONSULTOR EN SU LÍNEA DESCENDENTE ASCIENDE EN LOS PRIMEROS	MES 1	MES 2	MES 3	MES 4	MES 5	MES 6	GANANCIA MÁXIMA
4 MESES	ASCENSO A ORO	Confirmación de Rango	S/600.00				S/1,200.00
8 MESES	ASCENSO A DIAMANTE	Confirmación de Rango	S/2,400.00	S/2,400.00			S/7,200.00
12 MESES	ASCENSO A DIAMANTE EJECUTIVO	Confirmación de Rango	S/4,000.00	S/4,000.00	S/4,000.00		S/18,000.00
24 MESES	ASCENSO A PLATINO	Confirmación de Rango	S/15,000.00	S/15,000.00	S/15,000.00	S/15,000.00	S/84,000.00

Nota: Los bonos se aplican a las nuevas promociones y se obtienen una vez por rango.

Bono del Consultor Platino Principal

Cuando un Consultor Platino calificado promueve a un Consultor Platino en su línea descendente, se califica como Consultor Platino Principal y será elegible para participar en un fondo común progresivo que le permitirá compartir, mensualmente, hasta el 0.5% del Volumen Comisionable Total (VCT) de la Compañía.

Este programa está diseñado para proporcionar recompensas significativas a un Consultor Platino para que continúe promoviendo Consultores Platino en su línea descendente. Además, este bono recompensa con una tasa más alta a los ascensos más cercanos, frente a los ascensos realizados en niveles inferiores. Esto asegura que el Consultor Platino Principal promovido continúe trabajando en el negocio como requisito previo a su participación en el fondo común, que de hecho esté asesorando, capacitando y apoyando a su Línea Descendente más a fondo.

En este fondo común se acumula un máximo del 0.5% del VCT de la compañía y se distribuye en base a cuotas prorrateadas. Todos los Consultores Platino Principal calificados que tienen Consultores Platino calificados en su línea descendente son elegibles para participar en este Bono. Las acciones se asignan de la siguiente manera:

DESCENDENTE	DENTRO DEL NIVEL	ACCIONES ASIGNADAS
PLATINO	N1	1
	N2	0.75
	N3	0.50
	N4	0.25
	N5 a infinito	0



Como puedes ver, Immunotec se compromete a recompensarte por tu esfuerzo. Estás en el negocio por ti mismo, pero nunca estarás solo, porque todos los de tu línea de patrocinio están interesados en que tengas éxito. Además, Immunotec lleva más de 25 años pagando puntualmente los cheques de bonos.

Cuando tengas la suerte de encontrar una empresa como Immunotec, posicionarte en ella y ser parte de la razón de su crecimiento... te sorprenderá lo gratificante que puede llegar a ser para ti.

NOTA: Los componentes individuales del Plan de Compensación pueden diferir en algunos mercados extranjeros y están sujetos a cambios a discreción de la empresa con previo aviso.

Declaración de Divulgación de Ingresos

Los ejemplos de ingresos en este folleto no deben considerarse como una garantía o proyección de sus ingresos o ganancias reales.

Cualquier representación o garantía de ganancias, ya sea por parte de Immunotec o por parte del Consultor Independiente de Immunotec podrían variar. El éxito con Immunotec resulta de los esfuerzos en ventas efectivas, las cuales requieren trabajo arduo, diligencia y liderazgo.

El éxito depende de la eficacia con la cual se practiquen estas cualidades.

GLOSARIO

AUTOENVÍO: El programa opcional de pedidos automáticos mensuales para Consultores Independientes y Clientes. El Autoenvío puede ser cancelado, pausado o reiniciado en cualquier momento hasta 2 días hábiles antes del día de envío señalado.

CALIFICACIÓN DE RAMIFICACIÓN: Para que un Consultor sea pagado como Plata o superior, el Consultor debe tener un volumen de ventas que provenga de al menos un Consultor Asociado Calificado en cada "ramificación" de su organización de línea descendente. El número de ramificaciones de Asociados Calificados que necesitas para ayudar a generar ventas de productos depende de tu título "Pagado como".

CLIENTE EN AUTOENVÍO: Un Cliente que se inscribe al programa opcional de pedidos automáticos mensuales y recibe un descuento.

CLIENTE: Un Cliente es un consumidor que compra al precio de venta al público, pero no participa en la oportunidad de negocio.

COMISIONES DE EQUIPO: Comisiones pagadas por la venta de productos de los Consultores que tú patrocinas, y de otros Consultores patrocinados por ellos.

COMPRESIÓN DE PAGOS: Los Consultores que no están calificados para ganar comisiones en una generación específica, la comisión de esa generación pasa al siguiente Consultor de línea ascendente que esté calificado para ganar.

CONSULTOR ACTIVO: Un Consultor que ha generado VVP durante el mes en curso o que es calificado como Consultor Asociado o superior. Los Consultores Activos son admisibles para ganar comisiones de equipo y bonos adicionales de acuerdo con su rango y logros de ventas.

CONSULTOR ASOCIADO CALIFICADO: Un Consultor que recibe una remuneración en el rango de Asociado o superior.

CONSULTOR MIEMBRO: Un Consultor que ha acumulado una vez 400 VVP dentro de un período de comisión. Los Consultores Miembros califican para el descuento máximo del 30% y son elegibles para ser pagados por sus Clientes y por una generación inferior (G1) únicamente de otros Consultores Miembros. Los Consultores Miembros deben mantener 180 VVP mensuales para mantener su estatus de "Pagado como" Miembro.

CONSULTOR EMPRESARIO: Un Consultor que no ha cumplido los requisitos para el rango de Miembro o superior. Un Consultor Empresario tiene derecho a un descuento del 20%.

GENERACIÓN: Una generación es la relación entre un Consultor calificado de la línea ascendente y un Consultor calificado de su línea descendente. La calificación depende de que el Consultor sea "Pagado como" su título de rango durante un período mensual determinado. La generación puede ser

representada por una "G" con el número de generación. Por ejemplo, G3 sería la generación 3 por debajo del Consultor "Pagado como".

LÍNEA DESCENDENTE: Todos los Consultores Independientes y Clientes que están por debajo de ti en tu organización.

PATROCINADOR ASCENDENTE (COLOCADOR): Es el Consultor debajo de donde te colocan al momento de tu inscripción.

PATROCINADOR (PERSONAL): La persona que te ha introducido en este negocio es tu patrocinador. Tú serás el patrocinador de las personas que traigas al negocio.

PUNTOS DE VOLUMEN: Se utilizan para el ascenso de rango y la calificación. Todos los productos y paquetes tienen un PV asociado. Consulta la lista de precios para obtener más detalles.

RAMIFICACIÓN: Una ramificación son todos los Consultores de primer nivel y su línea descendente.

RANGO: Tu rango depende de tu Volumen de Calificación, así como de las ventas de productos generadas por las ramificaciones de Asociados Calificados.

VENTAS AL POR MENOR: Son las ventas que realizas a los Clientes al precio de venta sugerido.

VOLUMEN COMISIONABLE (VC): Valor asignado a un producto por el que se pagan comisiones. El VC puede tener un valor diferente al costo real del producto.

VOLUMEN DE CALIFICACIÓN: Es la suma de todo el Volumen de Ventas Personal (VVP) y el volumen de todas las ramificaciones hasta el volumen máximo por ramificación permitido para alcanzar el rango.

VOLUMEN DE VENTAS DEL CLIENTES (VVC): Incluye todos los puntos de volumen generados por las ventas a los Clientes personales de un Consultor que compran el producto directamente a Immunotec.

VOLUMEN DE VENTAS PERSONAL (VVP): Es la suma de todos los puntos de volumen generados por los productos comprados personalmente por un Consultor para su reventa y las compras realizadas por los Clientes referidos personalmente por un Consultor.

VOLUMEN DEL GRUPO PERSONAL (VGP): Incluye el volumen de ventas personales (VVP) y todo el volumen de las líneas de Consultores patrocinados personalmente que no han ascendido a Asociado o superior en el mes anterior.

VOLUMEN TOTAL DE LA ORGANIZACIÓN (VTO): Incluye todo el Volumen de Ventas Personal (VVP) más el VVP de todos los Consultores de la línea descendente.



Familias que ayudan a familias...

Actualmente, el mundo se enfrenta a muchos retos de salud, felicidad y prosperidad. Millones de personas se enfrentan a problemas de salud, problemas económicos o, lamentablemente, a ambos. Immunotec es una familia comprometida con la búsqueda de soluciones. Y buscamos personas ambiciosas y apasionadas que quieran marcar la diferencia. Si logras entender lo que realmente somos, somos familias que ayudan a familias.

Para ello, seguimos explorando formas nuevas e innovadoras de compensar a nuestros Consultores, porque ustedes son los que llevan estas soluciones a todo el mundo.

Si crees que venimos al mundo a vivir la vida con salud, felicidad y prosperidad...

Si buscas algo más grande que tú para formar parte de ello...

Si estás listo para ponerte en acción y hacer que se produzca un cambio real...

¡Te invito a unirme a nuestro equipo para llevar esta revolución del bienestar y prosperidad a todo el mundo!

Mauricio Domenzain
CEO, Immunotec



Immunotec. **PERÚ**

www.immunotec.com

© 2022 Immunotec Inc. Todos los derechos reservados.